



平成28年度米沢ブランド販路開拓支援事業 参加事業者募集！

米沢市内の意欲的な事業者が集まり、セミナー、商談会、個別指導会など多彩な研修機会を開催しながら、商品の改善、商品の情報発信、販路開拓などの一連の活動に合同で取り組みます。商品開発や販路開拓に取り組もうとお考えのみなさま、ぜひご参加ください。

参加
無料

みなさまが選べる6つのプログラム

(※「全て参加」、「複数参加」、「1つだけ参加」、どれでもOK！)

1. 販路拡大セミナー

販路拡大のポイントを、首都圏のバイヤーやデザイナーから聞くことができます。

2. 首都圏バイヤー商談会

首都圏の百貨店、高級スーパー、外食産業などのバイヤーを招いて、市内で商談会を開催します。

3. 個別相談会

首都圏のバイヤーやデザイナーから、個別指導を受けることができます。

4. 首都圏小売販売会

首都圏の百貨店、高級スーパー、専門店などの店内で、小売販売会を開催します。

5. 首都圏商談会

首都圏で米沢市独自のバイヤー商談会を開催して、じっくりと商談できる機会を作ります。

6. 首都圏発表会

観光、マスコミ、食品団体などの関係者を招いて、米沢の特産品を発表する機会を作ります。

参加のメリット

- どなたでも気軽にセミナーに参加できます。
- 市内で首都圏バイヤーと商談できます。
- 首都圏バイヤーの個別指導が受けられます。
- 百貨店や専門店、外食産業でテスト販売ができます。
- 首都圏の商談会でバイヤーと商談できます。
- マスコミなどに情報発信できます。



◎ 支援内容

1. 販路拡大セミナー（市内で3回、9月から11月）

首都圏のバイヤーとデザイナーをお招きして、商品の改善、パッケージデザインの改善、販路開拓のポイントについて、9月から3回、公開セミナーを開催します。市内事業者であれば、どなたでも参加できます。

2. 首都圏バイヤー商談会（市内で2回、7月と11月）

首都圏のバイヤーを5名米沢市へお招きして商談会を開催するとともに、出品者に対するバイヤーの個別相談会を実施します。

3. バイヤー個別相談会（市内で3回、9月から11月）

参加希望者に対して、首都圏バイヤーとデザイナーが、首都圏の消費者ニーズに対応した商品の改良やパッケージのあり方など販路開拓に向けた個別指導を行います。

4. 首都圏小売販売会（東京都内で3回、2月）

みなさまの商品を、首都圏の百貨店、高級スーパー、専門店でもテスト販売して、首都圏の消費者ニーズをつかんでいただきます。

- ・ 開催店舗：小田急百貨店、高級スーパー、日本百貨店、外食チェーン等を予定
- ・ 開催時期：1月から2月の間、各店舗1週間程度

5. 首都圏商談会（東京都内で1回、2月）

首都圏でバイヤー20名程度を招聘して、米沢市の商談会を開催します。単独開催ですので、ゆっくりと商談できます。

6. 首都圏発表会（東京都内で1回、2月）

米沢市の取り組みを首都圏のバイヤー、食品ジャーナリスト、消費者などに発信するイベントを1回開催します。

◎ 対象事業者

米沢市内で農林水産物、加工食品、伝統工芸品等の生産、加工、製造、販売を行っている事業者なら、どなたでも参加できます。特に、以下の様な意欲をお持ちの方の参加を期待しています。

- 市内だけでなく市外・首都圏への販路開拓を考えている
- 既存商品の改善・改良に取り組みたい
- バイヤーやデザイナーの指導を受けてみたい
- 首都圏の消費者にテスト販売してみたい
- 首都圏の百貨店などの販路を拡大したい
- 催事販売だけでなく、レギュラー商品として販路を拡大したい
- 首都圏の商談会に自ら参加すること

◎ 取り上げる商品

<テーマ>

米沢ブランド（米沢のすぐれもの）

<商品群>

農林水産物、加工食品、伝統工芸品など

例えば・・・

- ・米、野菜、山菜、林産品など
- ・日本酒、ワイン、焼酎、リキュール、ビール、ジュース、各種飲料など
- ・ジャム、ソース、調味料など
- ・発酵食品、漬物、米沢牛味噌漬、肉加工品、鯉の甘煮、麺類、各種加工品など
- ・惣菜、弁当、寿司など
- ・和菓子、洋菓子、各種スイーツなど
- ・繊維小物、笹野一刀彫、こけし、人形、各種民芸品など



上記の写真は他産地の事例です

◎ アドバイザー

バイヤーやデザイナーなど全国で活躍中の専門家がアドバイスします。

<セミナーや個別相談会で指導いただくアドバイザー>



白鳥 真也 氏 / 小田急百貨店
MD推進部 食品担当シニアマーチャンダイザー



尾村 明信 氏 / 小田急百貨店
MD推進部 食品担当マーチャンダイザー



大坪 素久 氏 / 紀ノ國屋
営業本部 商品部 次長



岩野 了 氏 / デザインサポート

<市内商談会や首都圏商談会に参加いただくバイヤー>

- 末永 なつ子 氏 / OISIX 販売企画部企画セクション リーダー
 - 千葉 賢弥 氏 / グローバルフーズ 代表取締役社長
 - 青木 祐輔 氏 / 日本百貨店 デザインディレクター
 - 坂本 鉄男 氏 / 三越伊勢丹フードサービス 商品統括部 グロッサリー付
- その他、多数のバイヤーの参加を予定しています。

◎ スケジュール

	9月	10月	11月	12月	1月	2月
1.販路拡大セミナー	9/14	10/19	11/18			
2.首都圏バイヤー商談会			11/17			
3.個別相談会	9/15	10/20	11/18			
4.首都圏小売販売会						
①小田急百貨店						2/15~21
②日本百貨店						●
③外食産業						●
5.首都圏商談会						●
6.首都圏発表会						●

※●印は日付未決定

◎ 参加費用

- 市内の商談会、研修会への参加は無料!
- 首都圏の小売販売の出品費用は無料!
- 首都圏の商談会等の出展費用は無料!

※配送費と小売販売手数料、旅費、商品サンプル代は各自負担

◎ 応募方法

応募書類は下記のとおりです。なお、米沢おしょうしなショップのホームページからダウンロードしてください。

(「米沢のおいしい旬感」で検索してください。【<http://oshoshina.net/>】)

①参加申込書 ②FCPシート(商品説明資料) ③事業所概要(会社パンフレットなど)

《応募締め切り：9月7日(水)》

※下記の申込先へメールまたはFAXにてお申込みください。



【お問い合わせ・申込先】
 米沢市産業部農林課米沢市役所 産業部 農林課
 担当：根津、井上、齋藤(侑)
 〒992-8501 山形県米沢市金池5丁目2番25号
 TEL：0238-22-5111 FAX：0238-24-4541
 E-mail：norin-ka@city.yonezawa.yamagata.jp