

米沢ブランド販路開拓支援事業

参加事業者募集のご案内

★まずは説明会にご参加ください！！

本事業に関する説明会を下記のとおり開催いたしますので、是非お気軽にご参加ください！！

●日時:7月5日(火)13時30分～15時 ●場所:米沢市役所 7階 701会議室

※参加を希望する方は、6月29日(水)までに別紙の申込書にてお申込みください。

◎事業の目的

首都圏の販路開拓に取り組む意欲のある米沢市内の事業者を対象に、商品の改善から営業指導、小売販売機会、バイヤーとの商談機会まで、一連の取り組みを総合的に支援します。

◎支援対象者

米沢市内で、農林水産物、加工食品などの生産、加工、製造を行う事業者で、次の事項に該当する方を募集します。

- 首都圏の市場ニーズに対応した商品の開発や改善に取り組みたい
- 首都圏の販路開拓を目指し、自ら小売販売会や商談会に参加したい

◎参加のメリット

- ・市内商談会に参加してバイヤーと商談できます
- ・首都圏のバイヤーから3回にわたって直接アドバイスを受けることができます
- ・首都圏市場の売れる商品の情報が得られます
- ・小売販売会や商談会に無料で出品できます(ただし旅費は自己負担)

◎支援内容

①首都圏バイヤー商談会を市内で開催(2回):商談機会を活かすことができます！

首都圏のバイヤーを5名米沢市へ招へいして商談会を開催するとともに、出品者に対するバイヤーの個別相談会を実施します。

- ・開催時期:第1回7月下旬 第2回11月中旬
- ・開催場所:市内



②販路開拓研修会の開催(3回):バイヤーの個別指導が受けられます!

参加希望者に対して、首都圏バイヤーが、首都圏の消費者ニーズに対応した商品の改良やパッケージのあり方など販路開拓に向けた個別指導を行います。

- ・開催時期:第1回8月、第2回9月、第3回10月
- ・場所:市内



③首都圏における小売販売会の開催(3回):流通業の販売チャンスを活かす!

事業者の商品を、首都圏の百貨店、高級スーパー、専門店で小売販売して、首都圏の消費者ニーズをつかんでいただきます。

- ・開催店舗:小田急百貨店(食品売り場)、紀ノ国屋、日本百貨店を予定
- ・開催時期:11月から2月の間、各店舗1週間程度



④首都圏バイヤー商談会の開催(1回):商談に挑戦できる!

首都圏でバイヤー20名程度を招聘して、米沢市の商談会を開催します。単独開催ですので、ゆっくりと商談できます。

- ・開催時期:1月から2月の小売販売会開催中の1日
- ・開催場所:東京都内

⑤首都圏発表会の開催:マスコミに情報を発信できる!

米沢市の取り組みを首都圏のバイヤー、食品ジャーナリスト、消費者などに発信するイベントを1回開催します。

- ・開催時期:1月から2月の小売販売会開催中の1日
- ・開催場所:東京都内

◎応募方法

※応募書類は説明会時に配布いたします。

○応募書類

- ・参加申込書
- ・FCPシート(商品説明資料)
- ・事業所概要(会社パンフレットなど)

○応募手続き

- ・締め切り:7月22日(金)17時まで
- ・提出先:米沢市役所 産業部 農林課 担当:根津、井上、齋藤(侑)
〒992-8501 山形県米沢市金池5丁目2番25号
TEL:0238-22-5111 FAX:0238-24-4541 E-mail:norin-ka@city.yonezawa.yamagata.jp
上記の宛先まで郵送、FAX、Emailのいずれかでお送りください。

◎主催

米沢おもしろなショップ運営協議会

【構成団体:米沢市、山形おきたま農業協同組合米沢支店、米沢商工会議所、一般社団法人米沢観光コンベンション協会】